



Suomen suurin yritysten sparraaja

# Kasvu Open on olemassa kasvuhaluisia yrityksiä varten



**Visionme** on auttaa jokaista suomalaista kasvuhaluista yritystä tavoittamaan hullunrohkeat unelmansa

# Mistä Kasvu Open on tehty?

Sparrattu

**2939**

yritystä

Verkostossa

**1200**

sparraajaa

Toteutettu

**>25 900**

sparrausta

# Rahoitus haastaa kasvavia yrityksiä

## 1. Osaamisen ja investointien rahoitus:

Rahoitus on kasvuyrityksille kasvun edellytys ja merkittävin elementti, joka vaikuttaa kaikkeen liiketoiminnassa. Yli puolet kasvuyrityksistä tarvitsee ulkopuolista sparrausta rahoituksen teemoihin.

**2. Ulkopuolisen rahoituksen löytyminen yrityksen eri vaiheisiin:** Vaihtoehtoina kasvuyritykset tunnistavat: sijoittajat, avustukset ja pankkilainat.

## 3. Kassavirran turvaaminen ja toiminnan sujuvoittaminen:

Koronapandemia ja sen mukanaan tuomat haasteet ovat vaikeuttaneet kassavirran ennustamista. Pula käyttövaroista jarruttaa kasvua ja siihen panostamista.

## 4. Pandemia/jokin muu odotusten vastainen kasvua jarruttava asia:

Kasvua jarruttavista tekijöistä jokainen on sidoksissa taloudelliseen haasteeseen.

## 3: Kasvuyritysten ilmoittamat sparraustarpeet

Lähde: Kasvuyritysanalyysi, kaikki kasvuyritysanalyysin täyttäneet vuonna 2021. Kasvu Open. N = 578



Kuvaajan prosenttiluku kertoo, kuinka monella yrityksistä sparraustarve on kolmen tärkeimmän joukossa.

[kasvuopen.fi/kasvun-trendit/](https://kasvuopen.fi/kasvun-trendit/)



# Kasvu Open -sparraajat

Yli 1500 kasvun asiantuntijaa



**Tommi Pajala**

Yrittäjä  
Fimentum Oy



**Vesa Riihimäki**

Head of Startup &  
Growth  
Nordea Bank Abp



**Mikko Pitkänen**

Yrittäjä  
Propellerhat  
Management Oy



**Jukka Laakso**

CEO  
Stockbox Oy



**Mikko Ahlholm**

Asiantuntija  
Business Finland Oy



**Risto Jämsén**

Johtaja  
Makua Foods Oy



**Jari Sistonen**

Toimitusjohtaja  
Oy U-Cont Ltd



**Peter Ollikainen**

Osakas  
Accelerando Oy



**Aki Soudunsaari**

Yrittäjä, Naava  
Naava Group Oy



**Ari Tolonen**

Senior Advisor  
VALOR Partners Oy



**Hanna Ala**

Yrittäjäyksikön johtaja  
Nordea Bank Abp



**Heidi Nousiainen**

Rahoituspäällikkö  
Finnvera Oyj



Talous ja kasvun rahoitus on yksi tärkeimmistä sparrausteemoista.

# Miten vakuuttaa rahoittajat?

**Pääomasijoitusyhtiö Voima Venturesin perustajan Inka Meron ja Nordean kasvuyrityspankin johtajan Vesa Riihimäen vinkin yrityksille:**

## 1. TEE YRITYKSEN POHJATYÖT KUNNOLLA

**Näihin pitää osata vastata:** Mitä ongelmaa pyrkii ratkaisemaan? Millaista osaamista tiimillä on? Mikä on ainutlaatuista? Millaisilla markkinoilla se toimii?

## 2. PEREHDY ERILAISIIIN RAHOITUSVAIHTOEHTOIHIN

**Napakka materiaali, joka kiteyttää** yrityksen tarinan, bisneslogiikan, osaamisen ja rahoitustarpeen.

## 3. ALOITA RAHOITUSKESKUSTELUT HYVISSÄ AJOIN

## 4. EROTTAUDU MUIDEN YRITYSTEN JOUKOSTA

Sijoittajilla ja rahoittajilla on lukuisia mahdollisuuksia käyttää pääomaansa.. Pelkästään rahan haluamisen lisäksi yrityksen pitää tarjota jotakin enemmän.

## 5. VERKOSTOIDU JA LUO SUHTEITA

## 6. OTA VASTAAN PALAUTETTA JA KEHITÄ YRITYSTOIMINTAA

Pääomaa haettaessa yrityksen pitää analysoimaan palautetta. Rahoitusta on mahdollista saada sitten, kunhan osa-alueet ovat kunnossa.

Kasvuyrittäjä, näin hurmaat sijoittajat ja rahoittajat! – Ota haltuun 6 vinkkiä



<https://kasvuopen.fi/blogi/>

# Ennakkoilmoittautuminen Kasvu Openin sparraukseen auki



**Klikkaa itsesi mukaan jo tässä vaiheessa.**

Ohjelmakuvaukset ja ennakkoilmoittautuminen Kasvu Openin verkkosivuilla **[kasvuopen.fi/ohjelmat-2023/](https://kasvuopen.fi/ohjelmat-2023/)**